



Abrir uma empresa

Porque abrir uma empresa, como opção de trabalho

A grande questão de *porque abrir uma empresa*, leva a reflexão de vários fatores que levam as pessoas à decisão de empreender um *negócio próprio*

“Para ter um *negócio de sucesso*, alguém, algum dia, teve que tomar uma atitude de coragem.” ~ Peter Druker

Porque abrir uma empresa?

Abaixo, tentaremos responder essa e outras questões, muito importantes para quem deseja alçar voo no mundo empresarial. E ao final, é possível contactar uma empresa que auxilie na solução de dúvidas e também na abertura de sua nova empresa.

Mas, se você já tomou a decisão de *abrir uma empresa*, voce pode clicar no ícone abaixo, agora mesmo

ACESSAR
AGORA

Fato

O número de empresas criadas no Brasil sobe a cada ano.

Abrir uma empresa de sucesso, tornou-se sinônimo de avanço e também, de temeridade

Pesquisa realizada pela London Business School (Inglaterra) e pela Boston School (Estados Unidos), o Brasil ficou em sétimo lugar no ranking de países empreendedores. Para se ter uma ideia, de acordo com dados do IBGE, em 2007, 814.122 empresas abriram as portas. Em 2008 foram 889.486.

Parece um cenário promissor, tendo em vista que o número considerável de empreendedores se arriscam a *começar um negócio próprio*. No entanto, das empresas fundadas em 2007, 719.915 fecharam as portas.

Mas porque ainda assim tantas pessoas acabam se aventurando no mundo dos negócios?

Porque abrir uma empresa, se existem tantos problemas para continuar?

Existem várias razões pelas quais as pessoas abrem um negócio, ou começam a pensar em *porque abrir uma empresa*, e a maioria delas é de natureza bastante pessoal.

Segundo a pesquisa internacional, mais da metade (56%) dos empreendedores do Brasil optaram por *abrir uma empresa* por necessidade, como falta de perspectiva ou *oportunidade de emprego*. É o caso de ex-funcionários de grandes empresas, ou pessoas que não encontraram uma carreira tão promissora como profissional liberal.



Para essas pessoas, era decisivo optar por um *negócio próprio*, porque *abrir uma empresa* significava a liberdade ou solução.

Muitas dessas pessoas se aventuram pela vontade de ter um *negócio próprio*. E apesar das dificuldades, muitos empreendedores acreditam que todo o esforço vale a pena.

Apesar das dificuldades, *abrir um negócio* traz muitas vantagens, como; Trabalhar em algo que gosta, defender uma ideia, realizar-se como profissional, e é claro que se der tudo certo, receber bem mais com os lucros.

No Brasil nunca se recebeu tanto incentivo para se *começar um negócio*. Por outro lado, muitos negócios não dão certo por falta de experiência, de conhecimento sobre o mercado e inclusive sobre o próprio produto ou serviço.

Somente você, pode definir as razões pelas quais deseja *abrir uma empresa* Independente dos motivos, uma coisa é certa. Você precisa refletir sobre os seus objetivos. O que você pretende alcançar com essa escolha?

Mas, se você já tomou a decisão de *abrir uma empresa*, voce pode clicar no ícone abaixo, agora mesmo.



Porque abrir uma empresa se existem razões para você não o fazer?

Abaixo, algumas das razões apresentadas pelas pessoas, que querem *abrir uma empresa*. Afinal, as razões pelas quais as pessoas pensam em *abrir um negócio* nem sempre são as mais adequadas.

"Estou cansado de trabalhar para outra pessoa".

É bem verdade que trabalhar por conta própria pode ser bem gratificante. Além da maior independência para agir e tomar decisões, o que é difícil de acontecer no mundo corporativo, você pode se beneficiar de um horário mais flexível, que permita acomodar seus interesses profissionais com os pessoais.



Porém, é preciso disciplina e organização. Se você não tem essas duas características, trabalhar por conta própria pode até mesmo piorar sua qualidade de vida, principalmente nos primeiros anos, quando é preciso montar o negócio. Afinal, nesta fase, a participação ativa e a liderança do proprietário são fundamentais para inspirar e motivar a equipe.

Caso contrário, aos poucos o trabalho começa a

invadir o seu final de semana, e você perde completamente o controle da sua agenda. Trabalho e vida pessoal se misturam de tal forma, que você tem a sensação de nunca descansar.

"Tenho uma maravilhosa idéia de negócio".

Não importa qual é a sua idéia - você pode ter idealizado algo novo e diferente, encontrado uma excelente oportunidade de mercado, ou simplesmente transformou o seu hobby em negócio: o importante é que essa ideia atenda às suas necessidades enquanto indivíduo.

➡ Pergunte a você mesmo: **Eu me sentirei realizado com o que vou fazer?**

Porque abrir uma empresa iria me ajudar?

Mesmo que o interesse pelo negócio seja importante para garantir a motivação, ele não assegura necessariamente sua viabilidade. Portanto, não deixe de avaliar a sua idéia do ponto de vista econômico-financeiro.

"Estou desempregado há muito tempo".

➡ Após meses procurando um novo emprego, você decide utilizar suas economias para **abrir um negócio próprio**. Essa é uma das razões mais comuns que as pessoas usam para **abrir um negócio próprio**, e também, uma das mais arriscadas. Considerando que provavelmente usará, ao menos, parte da reserva financeira, que garante o seu sustento durante o desemprego, é fundamental que você seja ainda mais cauteloso no seu planejamento. Existe uma situação pior que o desemprego: a falência, e com dívidas.

"Quero ter mais tempo para fazer o que gosto".

"Quero abrir uma empresa de prestação de serviços"

➡ Esse é um dos maiores atrativos de se **abrir negócio próprio**. Se você for bem-sucedido, e provavelmente será, o retorno financeiro será muito melhor do que o que obteria enquanto assalariado. Isso sem falar na qualidade de vida. Mas, até lá, é preciso estar financeira e emocionalmente preparado para o desafio.

"Um amigo me convidou para ser sócio dele".

➡ Muitas vezes as oportunidades surgem: pode ser um amigo que lhe convida para sócio, uma empresa que é colocada à venda e comprada pelos funcionários, ou simplesmente o fato de você se ver forçado a assumir os negócios da família. Por mais que, nesses casos, estejamos falando de empresas existentes, você deve avaliar a oportunidade da mesma forma como se tratasse de uma empresa nova. Afinal, os riscos envolvidos são semelhantes.

Ter uma idéia clara das suas motivações e objetivos é fundamental. Não só porque lhe dá a motivação necessária para seguir em frente, mas também porque lhe aponta a direção para onde seguir.

"Aqui, a abertura de empresa é feita em poucos dias, confira...>>>"

Motivos para seguir em frente, e abrir empresa (a sua empresa)

1. Você é capaz de controlar o seu próprio destino

Ter um negócio faz com que você não trabalhe para os outros. Você terá a responsabilidade de assumir o controle da empresa e tomar as suas próprias decisões. Isso permite que você construa uma

cultura empreendedora capaz de fortalecer a marca da empresa.

2. Você define os seus horários

Ter uma empresa própria garante flexibilidade. O dono do negócio tem a possibilidade de determinar o local onde quer montar a unidade, seja em prédios comerciais ou dentro da própria residência. Além disso, determina os horários em que irá trabalhar e quais serão as suas prioridades.

3. Você escolhe seus funcionários ou parceiros

Trabalhar numa empresa não permite que você escolha quem são os seus colegas de trabalho. Isso se modifica quando você resolve ser empreendedor. Dentre as demais funções, o administrador do negócio deverá fazer a seleção dos profissionais que irão trabalhar para o crescimento da empresa. É interessante buscar pessoas que tenham os mesmos princípios que você e que tenham afinidade com o setor de atuação do negócio.

4. Você assume os riscos e colhe os frutos

Não há dúvida de que abrir o seu próprio negócio é um investimento de risco. Mas, se a empresa estiver bem estruturada e em um mercado promissor, a iniciativa poderá gerar importantes resultados. Caso isso aconteça, você assumirá os lucros advindos de um bom trabalho. Para atingir o sucesso, procure aprender com os erros cometidos, acompanhar o cotidiano do negócio e criar boas estratégias para superar os momentos de dificuldade.

5. Você aprende a todo instante

Ser funcionário de uma empresa pode significar, em alguns casos, executar o mesmo trabalho todos os dias. Isso não acontece quando se decide **abrir o próprio negócio**. A todo instante você aprenderá algo novo, conhecerá o funcionamento de todos os setores da empresa e terá que tomar decisões importantes que podem mudar o futuro do empreendimento.

6. Aumento de experiência profissional:

Enquanto seus colegas de profissão atendem a um cliente por vez, você atende vários clientes ao mesmo tempo e obtém uma visão mais ampla e de diversos ângulos sobre o serviço que está prestando.

7. Ganhos financeiros maiores:

Você pode cobrar mais dos seus clientes que do seu patrão, porque a carga tributária que incide sobre o seu patrão é maior que a que incide sobre os seus clientes quando contratam a sua empresa.

8. Expansão da sua rede de relacionamentos profissionais:

Você conhecerá novas pessoas, novos ramos de negócio e também poderá ter novas ideias, parceiros e fontes de renda a partir do conhecimento que você ganhar lidando com um maior número de pessoas.

“Os professores abrem a porta, mas você precisa entrar sozinho” - Provérbio Chinês

Acima, foram citados bons motivos para se **abrir uma empresa**.

Se você já se decidiu a **abrir uma empresa**, o próximo passo é tirar o seu CNPJ. Mas antes disso, confira algumas dicas abaixo.

Essas dicas valem para quem deseja **abrir uma empresa individual simples**, até uma multinacional.

1) Defina a natureza comercial: você precisará indicar se sua empresa será de prestação de serviços, comércio ou indústria.

2) Defina a natureza jurídica: indique se a empresa será uma Sociedade Limitada, Sociedade Anônima, Cooperativa, Associação, Micro Empreendedor Individual, dentre outros.

3) Realize consultas do nome da empresa, imóvel e sócios: você precisará escolher três possíveis nomes para a razão social de sua empresa, que precisará ser único. Não confunda com a marca, que

deve ser registrada individualmente. A consulta do nome deverá ser realizada na Junta Comercial ou Cartório de Registro de Pessoas Jurídicas de suas cidades e em algumas cidades pode ser feito online. Outra consulta importante é sobre a possibilidade de utilização do imóvel para as atividades comerciais pretendidas junto à prefeitura local. Por fim, se houver sócios, é necessário verificar a situação cadastral de todos eles junto à Receita Federal, Estadual, Municipal e Junta Comercial.

- 4) **Registre o Contrato Social:** crie o Contrato Social de sua empresa segundo modelos indicados pelo SEBRAE ou pelo escritório de contabilidade de sua preferência. Em seguida, registre-o junto à Junta Comercial.
- 5) **Obtenha o CNPJ e Inscrição Estadual:** O CNPJ é fornecido pela Receita Federal mediante apresentação do contrato social. Dependendo da atividade de sua empresa, você terá que obter uma Inscrição Estadual para a arrecadação de ICMS junto a Secretaria Estadual da Fazenda de seu estado.
- 6) **Obtenha a Inscrição Municipal:** Na Secretaria de Fazenda de seu município, registre-se para obter a inscrição Municipal, que é obrigatória.
- 7) **Registro no INSS:** Mesmo que sua empresa ainda não tenha funcionários, o registro no INSS é obrigatório e deve ser feito em algum Posto da Previdência Social.
- 8) **Solicite o Alvará de Funcionamento:** Junto à prefeitura de sua cidade, solicite o alvará de funcionamento de seu estabelecimento. Os procedimentos serão diferentes de acordo com cada cidade, mas normalmente inclui uma visita ao local para verificar diversos aspectos sobre o funcionamento de seu negócio.
- 9) **Documentos fiscais:** Uma vez que sua empresa já esteja registrada, você terá que solicitar à Agência da Receita Estadual mais próxima a permissão para emissão de notas e cupons fiscais. Essa operação poderá ser manual ou através de sistemas, mas deverão ser reportados mensalmente.
- 10) **Registros adicionais:** pode ser necessário ainda cadastrar a sua empresa em sindicatos de classe, vigilância sanitária, dentre outros.
- 11) **Prepare-se para ser empresário.**

Com paciência e perseverança é possível **abrir empresa** rapidamente e colocar seus projetos no rumo certo.

Pra isso, a recomendação é, tirar suas dúvidas com quem já sabe o que faz e tem experiência no mercado, para te dar a segurança e suporte que você precisa.

O link adiante levará pra uma página de contato que poderá tirar suas dúvidas sobre todo o processo burocrático de **abertura de empresa**, porém de uma maneira simples, e direto ao ponto.

Para saber mais, é só clicar aqui.



Visite: www.comoanunciargratis.com e saiba como divulgar a sua empresa.

[Anunciar no Google](#)